

## فراخوان سمینار

### تحلیلی بر روش‌های پرداخت وچه در تجارت بین المللی

Methods of payment in  
international trade

۱۳۹۰ تیرماه ۲۸

کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی (ICC) در نظر دارد سمیناری را تحت عنوان «تحلیلی بر روش‌های پرداخت وچه در تجارت بین المللی «برگزار نماید.

- سخنرانان : آقایان محمدصالح ذوقی و مجید زند میرآلاند
- زمان: سهشنبه ، ۲۸ تیرماه ۱۳۹۰ ساعت: ۱۲:۳۰ الی ۱۴:۳۰
- محل برگزاری: خیابان طالقانی شماره ۲۵۴، اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران، طبقه هشتم، سالن اجتماعات

■ ارتباط با دبیرخانه: تلفن: ۸۸۳۰۶۱۲۷ فکس: ICCIran@icc-iran.com

از علاقمندان دعوت می‌شود برای نامنویسی در سمینار فوق، هزینه شرکت در سمینار (مبلغ ۸۰۰.۰۰۰ ریال برای اعضای کمیته ایرانی و ۱۰۰.۰۰۰ ریال برای غیراعضا) را حداکثر تا تاریخ پنجمشنبه ۲۳ تیر ماه ۱۳۹۰ به شماره حساب ۹۰۰۶/۹۳ ۱۵۵۰۵۰۰۹۲ کدشناسه (کد ۶۳۲۵/۵/۵) به نام کمیته ملت شعبه وزارت نفت (دکد) پرداخت نماید. آموزشی، در دسترس می باشد.

- در این شماره می خوانید:
- جلسه شورای کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی برگزار شد
  - فراخوان سمینار «تحلیلی بر روش‌های پرداخت وچه در تجارت بین المللی»
  - شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی و توسعه دسترسی اتاق‌های شبکه های مجازی
  - مقاله: تحلیلی بر قراردادهای فروش بین المللی : آشنایی با نمونه قرارداد فروش بین المللی ICC (بخش ششم)
- معرفی کتاب :
- پژوهش‌های موردنی در روش‌های پرداخت بین المللی ICC (۱۱۰ مورد بر اساس نظرات کمیسیون بانکداری)



### جلسه شورای کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی برگزار شد

شورای کمیته ایرانی ICC با هدف ارزیابی فعالیت‌های کمیته ایرانی ICC در ۳ ماهه اول سال ۱۳۹۰، بررسی و تصویب برنامه‌های کمیته ایرانی ICC تا پایان سال ۱۳۹۰ و بررسی و تصویب بودجه کمیته ایرانی ICC، تشکیل جلسه داد. به گزارش روابط عمومی کمیته ایرانی ICC، در این نشست، برنامه‌ها و بودجه کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی برای سال ۱۳۹۰ مورد بررسی و تصویب شورا قرار گرفت.

«دکتر محمد نهاوندیان» رئیس اتاق ایران و رئیس کمیته ایرانی ICC در این نشست با تأکید بر اهمیت بهره‌برداری مؤثر از حضور ایران در شورای عمومی فدراسیون جهانی اتاق‌های بازرگانی (WCF) خاطرنشان کرد: یکی از اقدامات مهم WCF راه اندازی شبکه اتاق‌های بازرگانی است که اتاق‌ها باید از این فرصت در WCF و دیگر واحدهای فعال در ICC بیشتر استفاده کنند.

وی یادآور شد: اتفاقی که به خوبی در مکزیکوستی شاهد آن بودیم اهمیت بیشتر WCF بود. تاکنون در ICC کمیته های ملی اهمیت داشتند و اتاق ها حاشیه ای بودند؛ پس از برگزاری دور جدید انتخابات شورای عمومی WCF و رویکرد دموکراتیک در انتخاب ۲۰ عضو انتخابی از مجموع ۵۰ عضو این شورا، اتاق ها حضور قوی تری در WCF پیدا کرده اند و از طرف دیگر ساختار WCF بسیار تقویت شده است.

دکتر نهادنیان تصريح کرد: خوشبختانه یگانگی موجود در کشور میان کمیته ایرانی ICC و اتاق ایران موجب شده که بتوان امکانات ICC و WCF را بیشتر در ایران ظاهر کرد که بسیار مفید خواهد بود.

«دکتر محمد مهدی بهکیش» نایب رئیس و دبیرکل کمیته ایرانی ICC در آغاز سخنان خود ابراز امیدواری کرد که با انتخاب مجدد دکتر نهادنیان به ریاست اتاق ایران و ابقای ریاست ایشان بر کمیته ایرانی ICC سیر تحولات چشمگیر موجود در کمیته ایرانی ICC استمرار یابد. وی ضمن تقدیر از همکاری مؤثر اتاق تهران در آغاز به کار دفتر خدمات مشورتی کمیته ایرانی ICC، تلاش در جهت گسترش فعالیت ها و خدمات این دفتر را از جمله اولویت های کمیته ایرانی در سال جدید برشمرد و گفت: بهره گیری از خدمات مستقیم کمیته ایرانی به اعضا که با عنوان خدمات مشورتی برنامه ریزی و راه اندازی شده است از ابتدای سال جاری در محل اتاق تهران آغاز شده و با بکارگیری از توان تخصصی کمیسیون ها در ابعاد مختلف با استقبال قابل توجهی از سوی بخش خصوصی مواجه شده است.

دکتر بهکیش یادآور شد که طرح ارائه خدمات مشورتی به شرکت ها برای نخستین بار از سوی کمیته ایرانی ICC در کشور آغاز شده و ایران دومین کشوری است که پس از اتریش از طریق کمیته ملی ICC به ارایه این خدمات می پردازد و به توصیه سایر کمیته های ملی نیز باید برای گسترش این خدمات در کشورهای متبع خود از این طرح الگوبرداری کنند.

نایب رئیس و دبیرکل کمیته ایرانی ICC در ادامه به بیان برنامه های کمیته ایرانی ICC برای سال ۹۰ پرداخت و انتشار کتاب ها، گسترش تعامل با بانک مرکزی در به کارگیری ضوابط و مقررات بین المللی ICC در کشور، افزایش همکاری با شرکت های بزرگ فعال در اقتصاد کشور به خصوص در حوزه انرژی و محیط زیست، گسترش همکاری با بانک ها در کمیسیون های EBITT و خدمات مالی، گسترش اجرای سمینارها در محل اتاق ها و طراحی وب سایت جدید را از دیگر برنامه های در دست اقدم کمیته ایرانی ICC در سال جاری برشمرد.

دکتر بهکیش در بخش دیگری از سخنان خود با اشاره به برگزاری کنگره دوسالانه اتاق های بازرگانی اشاره کرد و حضور در جمع شورای عمومی فدراسیون جهانی اتاق های بازرگانی (WCF)، تشکیل شبکه مجازی اتاق های جهان و مشارکت در گروه مشورتی ICC در G20 برای اعلام موضع ICC در مقابل محدودیت های تجاری از جمله تحریم ها را از جمله دستاوردهای این کنگره برای ایران دانست.

در ادامه «محمد صالح ذوقی» مدیر ارشد خدمات مشورتی کمیته ایرانی ICC گزارش کاملی از فعالیت های انجام شده در بخش خدمات مشورتی کمیته ایرانی ارایه کرد. وی به استقبال قابل توجه بخش خصوصی از خدمات این دفتر و آمار مربوطه

اشاره کرد و افزود: در راستای آشناسازی اعضای اتاق و کمیته ایرانی ICC سعی شد که اطلاعات جامعی در اختیار آنان قرار گیرد؛ خدمات مشورتی کمیته ایرانی ICC با هدف ارایه مشاوره کارشناسی به شرکت‌های کوچک و متوسط راه اندازی شده است و در چارچوب ضوابط و مقررات ICC فعالیت می‌کند.

محمد صالح ذوقی تأکید کرد که در شرایطی که بیشتر واردکنندگان بویژه در شرکت‌های کوچک و میانه فاقد یک قرارداد خرید یا فروش رسمی هستند و اطلاعات آنان در بسیاری حوزه‌های مهم فعالیت شان نظیر استانداردهای کالا کم است، کمیته ایرانی ICC وظیفه خود می‌داند که در راستای اهداف مورد نظر، به این بخش مهم اقتصاد کشور یاری رساند.

در ادامه این نشست، جمعی از دبیران کمیسیون‌های کمیته ایرانی ICC به بیان خلاصه عملکرد و فعالیت‌های کمیسیون مربوطه پرداختند.

«دکتر ولی الله سیف» نایب رئیس کمیته ایرانی ICC گزارشی از اجلاس برگزار شده با جناب آقایان دکتر پورمحمدی، فائم مقام بانک مرکزی و دکتر فرزین، معاون وزارت امور اقتصادی و دارایی و با حضور دکتر بهکیش و دکتر فدایی نژاد به جلسه ارائه داد و اعلام داشت که برنامه‌های کمیسیون خدمات مالی کمیته ایرانی ICC با محوریت حاکمیت شرکتی و با هماهنگی دو سازمان فوق الذکر مورد بحث و مشورت قرار گرفت و تصمیم گیری لازم برای شروع فعالیت صورت پذیرفت.

در ادامه «دکتر محمد اسماعیل فدایی نژاد» دبیر کمیسیون خدمات مالی کمیته ایرانی ICC جزئیات مذاکرات فوق را تشریح کرد و اعلام داشت که کمیسیون خدمات مالی با حضور و پشتیبانی وزارت امور اقتصادی و دارایی و بانک مرکزی فعالیت جدیدی را تحت عنوان «حاکمیت شرکتی» در جهت استانداردسازی در سه زمینه «مدیریت ریسک»، «مدیریت منابع و تأمین مالی» و «شفاف سازی، پاسخگویی و اجرای قوانین» آغاز کرده و کمیته ایرانی ICC درصد است که با استفاده از تجربیات کشورهای دیگر زمینه ایجاد و یا بومی سازی استانداردهای حاکمیت شرکتی در سطح بین المللی را فراهم آورد. همچنین طبق توافق بعمل آمده، وزارت امور اقتصادی و دارایی و بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران ضمن پشتیبانی از فعالیت‌های مذکور، زمینه همکاری لازم سازمان‌های سیاستگذار در کشور را فراهم می‌آورند تا محصول بوجود آمده در سطح بانک‌ها و بنگاه‌های اقتصادی کشور قابل اعمال گردد.

«دکتر نرسی قربان» دبیر کمیسیون محیط زیست و انرژی کمیته ایرانی ICC از جمله برنامه‌های این کمیسیون در داخل کشور به تعامل و همکاری با سازمان محیط زیست، شرکت در برنامه مطالعاتی شرکت ملی گاز ایران در رابطه با بهینه سازی تولید، پالایش، حمل و نقل و مصرف گاز، همکاری با شرکت ملی نفت ایران در رابطه با مطالعات جمع آوری گازهای Carbon Capture & Storage, Co2 و تزریق آن به چاه‌های نفتی و نیز همکاری با کمیسیون انرژی اتاق ایران برای راه اندازی سمینارهایی در رابطه اجرای قانون هدفمند کردن یارانه‌ها اشاره کرد. وی اهم برنامه‌های این کمیسیون در سطح بین المللی را بررسی نتایج شانزدهمین کنوانسیون تغییرات آب و هوایی سازمان ملل، تعامل با سازمان محیط زیست ایران برای انعکاس نظرات بخش خصوصی در هفدهمین اجلاس کنوانسیون تغییرات آب و هوایی سازمان ملل، مشارکت در کارگروه اقتصاد سبز به عنوان هماهنگ کننده کمیته‌های ملی کشورهای در حال توسعه صادرکننده انرژی برشمرد.

در ادامه این نشست، «فریده تذهیبی» دبیر کمیسیون بانکداری کمیته ایرانی ICC و عضو کارگروه ضمانت نامه های بانکی در ICC از شروع فعالیت جدید محوله به عنوان مسئول پیگیری برای کاربرد URDG توسط بانک توسعه اسلامی (IDB) و معرفی مقررات جدید ضمانتنامه های عندالمطالبه با همکاری دیگر کشورهای مسلمان خبر داد و بیان کرد که ایران به عنوان یکی از اعضای مهم بانک توسعه اسلامی (IDB) می تواند در این مورد نقش مؤثری داشته باشد.

دبیر کمیسیون بانکداری کمیته ایرانی ICC از جمله دیگر فعالیت های کمیسیون بانکداری به برگزاری جلسات مشترک کمیسیون با بانک مرکزی در راستای تدوین راهکارها برای برخی مشکلات موجود در سیستم بانکی، گسترش فعالیت و حضور در صحنه بین المللی و شرکت مستمر در اجلاس کمیسیون بانکی ICC، پیگیری امکان برگزاری آزمون اعتبارات اسنادی (CDCS) در ایران و برگزاری دوره های آموزشی از جمله کلاس های مربوط به ابزار پرداخت های بین المللی و ضمانت نامه ها، اطلاع رسانی ضوابط بین المللی به جامعه تجاری و چاپ کتاب اشاره کرد.

«دکتر محسن محبی» دبیر کمیسیون حقوقی کمیته ایرانی ICC نیز به بیان مواردی از جمله ارائه خدمات و مشورت حقوقی به اعضا در مورد مشکلات و سؤالات حقوقی، مشارکت و همکاری با اداره آموزش قوه قضائیه برای آموزش مباحث حقوق تجارت بین الملل با هدف بالا بردن دانش و تخصص قضات دادگستری در دعاوی تجاری و تحقیق و مطالعه درباره روش های حل و فصل اختلافات تجاری و دیگر برنامه های این کمیسیون در سال جاری پرداخت.

«دکتر نادر مظلومی» دبیر کمیسیون بیمه کمیته ایرانی ICC نیز به تشکیل جلسات کمیسیون و گروه های کاری برای بررسی چالش های موجود در صنعت بیمه کشور اشاره کرد و گفت که با توجه به تحولات پرستار آزادسازی نسبتاً کامل صنعت بیمه کشور، هر دو بخش تولید و مصرف با پیچیدگی های فراوانی مواجه خواهد بود. وی افزود که گسترش بازار، محصول، بسترهای مورد نیاز توسعه دامنه نفوذ بیمه در اقتصاد کشور و الزامات مدیریتی شرایط جدید بازار، اهم موضوعات مورد توجه این کمیسیون خواهد بود.

دکتر مظلومی خاطرنشان کرد : در ادامه حرکتی که از سال ۸۹ آغاز شده، سعی داریم ارتباط ارگانیکی را با سندیکای بیمه گران ایران و مرکز پژوهش های بیمه مرکزی برقرار کنیم و به این ترتیب با تعامل و تفاهم بیشتر بر غنای تصمیم گیری های موجود بیفراییم.

دبیر کمیسیون بیمه کمیته ایرانی ICC در بخش دیگری از سخنان خود، موضوع دزدی دریابی را از جمله موارد مهم مطرح در کمیسیون خواند و گفت که ابعاد این پدیده و نتایج بررسی های کمیسیون طی یک سمینار با همکاری دفتر بین المللی دریانوردی ICC موسوم به IMB ارائه خواهد شد.

دکتر مظلومی در ادامه سخنان خود گزارشی از برنامه ها و سمینارهای آموزشی کمیسیون بیمه و نیز چاپ و ترجمه کتاب، ارایه کرد.

در پایان، برنامه های کمیته ایرانی ICC و بودجه کمیته ایرانی ICC برای سال ۱۳۹۰ مورد تصویب قرار گرفت.



## شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی و توسعه دسترسی اتاق‌ها به شبکه‌های مجازی

هفتمین کنگره جهانی اتاق‌های بازرگانی  
مکزیکوستی، ۱۰-۱۱ زوئن ۲۰۱۱

هفتمین کنگره جهانی اتاق‌های بازرگانی با حضور بیش از ۱۲۰۰ شرکت کننده از ۵۰ کشور جهان توسط فدراسیون اتاق‌های بازرگانی جهان (WCF) و با همکاری اتاق بازرگانی مکزیکوستی (CANACO) روزهای ۸ تا ۱۰ ماه زوئن برابر با ۱۸ تا ۲۰ خردادماه در مکزیکوستی برگزار شد. موضوع کنگره امسال "Enterprise-Network-Prosperity" بود. این کنگره از طریق تشکیل چهار جلسه اصلی و چند پانل تخصصی به عنوان تنها مجمع بین‌المللی رؤسای اتاق‌های سراسر جهان فرصت مناسبی را برای گسترش شبکه ارتباطی اتاق‌ها و تبادل تجربیات آنان فراهم نمود. یکی از موفق‌ترین ابتكارات فدراسیون اتاق‌های بازرگانی جهان، اقدام به برپایی چندین کارگاه آموزشی است که با شرکت مدیران و اعضای اتاق‌ها از سراسر نقاط جهان در حاشیه کنگره اتاق‌های بازرگانی جهان برگزار می‌گردد. این کارگاه‌های آموزشی با هدف آشنایی اعضای اتاق‌های بازرگانی با آخرین دستاوردهای مؤثر در پیشبرد اهداف کسب و کار صورت می‌گیرد؛ امسال نیز فدراسیون اتاق‌های بازرگانی جهان (WCF) اقدام به برپایی این نشست‌های تخصصی نمود و با استقبال بی‌نظیر طیف گسترده‌ای از اعضای اتاق‌ها اعم از شرکت‌های کوچک و متوسط (SMEs) و MNCs، بازرگانان، تولیدکنندگان، سازمان‌های غیردولتی (NGOs)، جامعه مدنی، رسانه‌ها و دانشگاهیان مواجه شد. از جمله موارد مهمی که در این نشست‌های تخصصی مورد تأکید قرار گرفت، توجه به تعامل میان ذی‌نفعان تجاری بود. در این زمینه، دو کارگاه آموزشی با موضوع ۱) شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی و ۲) شبکه‌های اجتماعی-توسعه دسترسی اتاق‌های بازرگانی برگزار شد. مجریان این کارگاه‌های آموزشی «Georges Fischer»، مدیر همکاری‌های بین‌المللی اتاق بازرگانی و صنایع پاریس و رئیس شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی موسوم به «WCN»، «Lars Liljegren»، مدیر پروژه‌های خاص اتاق بازرگانی مرکزی سوئد و «Ekaterina Walter» استراتژیست رسانه‌های جمعی در شرکت اینتل (Intel) بودند. جزئیات آن را در ادامه می‌خوانید:

### ۱) شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی

سایت شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی (WCN) مخاطبان ویژه‌ای را به صورت هدفمند گردآوری کرده است که عبارتند از: شرکت‌هایی از کل جهان که علاقمند با درگیر فعالیت‌های تجارت جهانی هستند. آنها از شبکه جهانی اتاق‌های بازرگانی (WCN) برای پیدا کردن شرکای جدید تجاری، یافتن فرصت‌های کسب و کار و همچنین در ارتباط بودن با فروشنده‌گان و خریداران استفاده می‌کنند. شبکه جهانی اتاق بازرگانی (WCN) بهترین نسبت قیمت به تماس (Price/Contact ratio) را برای مخاطبان ویژه شرکت‌ها ارائه می‌دهد.

برای توسعه شبکه اتاق های بازارگانی توجه به موارد زیر ضروری به نظر می رسد:

- بورس تجارت جهانی (GBX): محلی که شرکت ها می توانند از طریق آن فرصت های کسب و کار کوتاه مدت را ارائه داده و فروشند، خریدار یا شریک تجاری خاصی را جستجو کنند.
- شبکه جهانی معرفی اعضای اتاق ها موسوم به ChamberTrust: مهر تاییدی برای شرکت ها و ابزاری برای تبلیغات مناسب و تاثیر گذاری بر بازار جهانی. این شبکه، تاییدیه هر اتاق را به لیست شبکه جهانی اتاق های بازارگانی اضافه می کند. بنابراین اعضا می توانند تاییدیه اتاق را دریافت کرده و به گونه ای متمایز از سایرین عمل نمایند.
- بازار مجازی شبکه جهانی اتاق های بازارگانی (WCN Online Market): بازار مجازی شبکه جهانی اتاق های بازارگانی بوتیک های مجازی را از سراسر جهان جمع آوری و گروه بندی کرده و محلی را فراهم می کند که شرکت ها می توانند تا ۱۵۰ محصول خود را در آن به نمایش گذارند. به عبارتی، بازار مجازی شبکه جهانی اتاق های بازارگانی، یک پلتفرم ساده و قابل تهیه برای نمایش و دسترسی به شبکه جهانی اتاق های بازارگانی می باشد.
- گنجه الکترونیکی اتاق (Chamber eVault): یک مخزن قابل اعتماد جهت ذخیره سازی فایل ها و مستندات است.

## ۲) شبکه های اجتماعی – توسعه دسترسی اتاق های بازارگانی

شبکه اجتماعی یک کانال جدید برای توسعه ارتباطات است و در مشارکت اقتصاد اجتماعی یک نوع جدید از بازاریابی محسوب می شود. شبکه اجتماعی در جهت هدایت کسب و کار تغییر کرده و ارزش فرصت های جدید کسب و کار را هویدا می کند. کسب و کار های کوچک و بزرگ از سرتاسر جهان از شبکه های اجتماعی به عنوان یکی از ابزارهای اولیه ارتباطی جهت تعامل با مشتریان، شرکای تجاری، کارکنان ، افراد تاثیرگذار و ذی نفعان استفاده می کنند. در سال ۲۰۱۱ کسب و کارهای کوچک به تنهایی گزارشی از سود حاصل از مشارکت در بازاریابی شبکه های اجتماعی ارائه دادند که شامل: ایجاد جلوه تبلیغاتی برای شرکت، افزایش تعداد بازدیدها از وبسایت اینترنتی، بهبود جایگاه در موتورهای جستجو، شرکای کسب و کار جدید، هدایت با کیفیت بهتر و توسعه و بهبود فروش می شد. آیا شما همچنان از خود می پرسید که شبکه اجتماعی چه کاربردی دارد؟ آیا سوال شما این است که چرا و چگونه می توانید از شبکه های اجتماعی در کسب و کار خود استفاده کنید؟ آیا این سوال در ذهن شماست که چگونه تکنولوژی و جهانی سازی، شبکه "قدیمی" اتاق های بازارگانی را تضعیف یا تقویت می کند؟ شرکت کنندگان در این کارگاه آموزشی ضمن دریافت راهکارهای حل این پرسش ها، با فعالیت های مشتریان و همتایان خود در شبکه های اجتماعی آشنا شده و فرصت مناسبی برای تبادل دیدگاه ها خود بدست آوردند.

### نشست ویژه شبکه های اجتماعی

در این نشست Ekaterina Walter (استراتژیست رسانه های جمعی شرکت اینتل) جهت بحث و گفتگو در رابطه با استراتژی شبکه های اجتماعی حضور داشت. شرکت کنندگان از این فرصت به عنوان نقطه شروعی جهت برنامه ریزی شبکه اجتماعی و بهبود استراتژی فعلی خود بهره برداری کردند.

ترجمه: میثم نظریانی

منبع: سایت اتاق بازارگانی بین المللی

## تحلیلی بر قراردادهای فروش بین المللی

### آشنایی با نمونه قرارداد فروش بین المللی ICC

(بخش ششم)



محمد صالح - ذوقی \*  
[zoghi@icc-iran.com](mailto:zoghi@icc-iran.com)

پژوهش:

در مقاله قبل هزینه های تخلیه اشتباه Loading Charge درج شده بود که ضمن پژوهش معادل انگلیسی صحیح آن Unloading Charges میباشد.

در نمونه قرارداد فروش بین المللی ICC در بند الف ۳ که شرایط تحويل با استفاده از اصطلاحات اینکوترمز درج می شود پس از ذکر مبانی اینکوترمز به سایر شرایط تحويل اشاره شده است.

لازم به یادآوری است که در حال حاضر در پارهای از نقاط جهان ممکن است علاوه بر استفاده از مقررات و اصطلاحات اینکوترمز شرایط و اصطلاحات دیگری بصورت محلی یا ملی بین کشورها یا ایالت های مختلف یک کشور مورد استفاده قرار گیرد. به عنوان مثال در ایالات متحده آمریکا هنوز از مجموع مقرراتی تحت عنوان مقررات متحده‌الشكل تجاری Uniform Commercial Code (UCC) توسط بازرگانان در معاملات بین ایالت ها استفاده می شود که در اینکوترمز ۲۰۱۰ نیز به این موضوع اشاره شده است.

در قرارداد فروش می توان به نام و آدرس متصدی حمل و یا حمل کننده Carrier نیز در صورت لزوم اشاره کرد. این موضوع به ویژه در مواردی که قرارداد فروش بر اساس یکی از اصطلاحات FAS – FCA – FOB و یا حتی EXW معقد شده باشد از اهمیت بیشتری برخوردار است.

زمان تحويل Time of Delivery یکی دیگر از شرایط مندرج در قرارداد فروش ICC است که مسافران بازرگانان ایرانی کمتر به اهمیت درج آن در قرارداد یا حتی پروفورماهای مبادله شده توجه می کنند. در این بند باید به تاریخ یا دوره تحويل کالا ( مثلًا هفته یا ماه ) توسط فروشنده طبق مفاد بند الف ۴ مقررات اینکوترمز ۲۰۱۰ در قرارداد اشاره شود تا بدین ترتیب وظیفه فروشنده برای تحويل کالا طبق قرارداد به سادگی قابل پیگیری باشد.

بازرسی کالا توسط خریدار Inspection of the goods بند دیگری از نمونه قرارداد فروش ICC است که البته در واردات ایران موضوع رایجی است چرا که قدمتی شاید به عمر انقلاب اسلامی دارد و از اوایل دهه ۶۰ بر اساس مقررات بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و قانون اصلاح قانون موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران یکی از الزامات واردات و گشایش اعتبارات اسنادی وارداتی به کشور شد.

در این بند روشی شدن موارد ذیل از اهمیت خاصی برخوردار است :

۱- نوع بازرگانی مورد نظر خریدار،

به عنوان مثال بازرگانی قبل از حمل Pre-Shipment Inspection (PSI) یا بازرگانی حین تولید During Production (VOC) یا بازرگانی کالا طبق مقررات موسسه استاندارد موسوم به گواهی انطباق Verification of Conformity

۲- محل بازرگانی کالا Place of Inspection

۳- نام شرکت بازرگانی کننده کالا

۴- نحوه پرداخت هزینه بازرگانی کالا یعنی اینکه آیا خریدار یا فروشنده هزینه مربوطه را می پردازد.

۵- دامنه بازرگانی کالا Scope of Inspection که شامل کمیت و یا کیفیت، نمونه برداری، انجام آزمایشات کیفی، بسته بندی کالا و مناسب بودن آن با روش حمل کالا، نظارت بر عملیات بارگیری و تخلیه و غیره .

۶- در ارتباط با بازرگانی کالا ، رعایت موارد زیر به وارد کنندگان یا صادر کنندگان توصیه می شود:

\* سفارش بازرگانی بهتر است با تنظیم یک قرارداد بازرگانی بین خریدار یا فروشنده با شرکت بازرگانی باشد؛

\* دامنه و نوع بازرگانی مورد تقاضا باید به دقیق و به تفصیل و با ذکر جزئیات در قرارداد درج شود؛

\* روش بازرگانی و رعایت استانداردهای تولید کالا به ویژه در ارتباط با کنترل کیفیت کالای تولید شده بهتر است در قرارداد مشخص و به وضوح درج گردد؛

\* در صورت نیاز به نمونه برداری و انجام آزمایشات کیفی ، نحوه نمونه برداری و اقلام حیاتی (Critical Items) جهت انجام آزمایش و نام و مشخصات آزمایشگاه مورد استفاده ، به عنوان مثال آزمایشگاه مستقل و مورد تایید Manufacturers یا بلامانع بودن انجام آزمایشات در آزمایشگاه کارخانه تولید کننده Accredited Laboratory ، باید در قرارداد درج شود. در صورت استفاده از آزمایشگاه کارخانه تولید کننده بهتر است به بازرگانی توصیه شود که استاندار گواهی های ISO آزمایشگاه تولید کننده و اعتبار گواهی های صادره کنترل شود.

ادامه دارد ...

\* مدیر ارشد خدمات مشورتی کمیته ایرانی ICC

## معرفی کتاب:

### «پژوهش های موردی در روش های پرداخت بین المللی»

(۱۱۰) مورد بر اساس نظرات رسمی کمیسیون بانکداری (ICC)



کتاب «پژوهش های موردی در روش های پرداخت بین المللی» توسط کمیته ایرانی ICC چاپ و روانه بازار کتاب شد.

این مجموعه به همت «فریدون شیرازی» از کارشناسان با سابقه سیستم بانکی کشور و عضو کمیسیون بانکداری کمیته ایرانی ICC گردآوری و تدوین شده است. وی تاکنون مدرس چندین سمینار و دوره آموزشی از جمله دوره ابزار پرداخت بین المللی در کمیته ایرانی ICC بوده است.

کتاب حاضر با هدف ارایه نمونه های کاربردی و قابل فهم و کمک به درک بهتر مقررات متحده‌الشكل اعتبارات اسنادی، رویه های استاندارد بانکداری بین المللی، مقررات متحده‌الشكل وصولی ها و سایر ضوابط، به جمع آوری نمونه های مطرح شده از طرف اتاق های ملی نزد اتاق بازرگانی بین المللی می پردازد.

این نشریه با کمک به درک روشن تر و کاربردی تر این مقررات، می تواند برای حل موارد بسیاری در حوزه قوانین بانکی مورد استناد قرار گیرد.

کارشناسان فعال در بخش خصوصی، بانک ها و سایر فعالیت های مرتبط با تجارت بین المللی با مطالعه این کتاب به اطلاعات مفیدی دسترسی می یابند که در کاهش موارد اختلاف و هزینه های مربوط به آن مؤثر خواهد بود.

## بولتن هفتگی

کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی

گردآوری و ترجمه: روابط عمومی کمیته ایرانی ICC - نرگس فرزان

تلفن: ۸۸۳۰۸۳۳۰ نامبر: ۸۸۳۰۶۱۲۷

پست الکترونیکی: [info@icc-iran.com](mailto:info@icc-iran.com)

نشانی: تهران، خ طالقانی، شماره ۱۷۵، اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران، طبقه ۵